

DRIFTSØKONOMI
Kontakt: Morten Ipsen
morten@effektivtlandbrug.dk
63 38 25 33 - 40 75 76 96

Tjener 200.000 kroner årligt på at veje grisene

Svineproducent Lars Jensen er begyndt at udveje grise, og han tager en svinerådgiver med hver gang. Gevinst på bundlinjen: 200.000 kroner årligt.

€ Slagtesvineproducent Lars Jensen, Hals, har de seneste otte måneder tjent op mod 30 kroner ekstra pr. gris ved at finde sin gamle vægt frem og bruge den til udvejning ved levering.

Men der skulle en del overtaelse til fra hans rådgivnings-selskab, inden han sprang med på projektet om at udveje grisene.

- Jeg havde at veje grise. Det var i min verden helt umuligt, tidskrævende og noget værre bøvl. Derfor var jeg meget afvisende, da jeg første gang hørte om projektet. Men min konsulent Knud-Erik Nielsen var vedholdende, og han tilbød at deltage hver gang, der skulle udvejes, så jeg ikke stod alene med det, fortæller Lars Jensen, der selv passer gården ved Hals. Her producerer han 10.000 slagtesvin om året, og dyrker 275 hektar.

Alle har brug for det

Det er LandboNord, der står bag projektet omkring udvejning, og her er svinerådgiverne Merete Lehmann Andersen og Knud-Erik Nielsen forundrede over, at så mange landmænd undervurderer værdien i at have den rigtige leveringsstrategi.

- Der er mange faktorer, der spiller ind i forbindelse med en optimal levering til slagteriet. Derfor burde alle landmænd have en klar strategi for deres levering. Der skal tages hensyn til antal grise, antal opsamlingssteder, leverings-tidspunkt og selvfølgelig være fokus på vægten, som det er lykkedes os at få Lars Jensen til.

- Vi har regnet på effekten af, at Lars nu er begyndt at udveje grisene, og det viser, at han på den sidste kvartalsrapport har fået 30 kroner mere pr. gris. Det vil i løbet af et år betyde over 200.000 kroner ekstra i indtægt til Lars, fortæller Merete Lehmann Andersen.

Hun tilføjer, at tiltaget er en sikker gevinst for landmanden, og hendes vurdering er, at 80 procent af alle slagte-

svineproducenter kan opnå en betragtelig gevinst ved at veje grisene. Særligt de producenter, der producerer Englandsgrise, kan tjene mange penge ved at være præcise på vægten.

Rådgiver hjælper i stalden

På gården i Nr. Rottrup ved Hals er svinerådgiver Knud-Erik Nielsen netop ankommet for at hjælpe Lars Jensen med denne uges udvejning, hvor 480 grise skal af sted.

Lars Jensen ser i dag langt mere positivt på udvejning, end før han gik i gang i januar måned.

- Jeg må jo erkende, at de ting som før afholdt mig fra at udveje grisene, ikke holder vand. Det tager Knud-Erik og jeg cirka halvanden time hver anden uge at udpege de grise, der skal af sted til slagteriet, og 80 procent af dem holder sig i dag inden for basisvægten.

Lars Jensens erfaring er, at vægtspredning kan reduceres fra 8,8 til 4,8 kg ved brug af vægt til udvejning.

- Jeg vidste godt, at jeg ikke var specielt god til at spotte grisenes vægt, og derfor havde jeg alt for mange grise, der var for store, når de blev sendt af sted, det viste min E-kontrol også tydeligt. Jeg skulle have mere nøjagtighed ind i udvæl-

gelsen af dem. Så jeg er ganske godt tilfreds med denne ordening, som jeg vil fortsætte med længe endnu, understreger Lars Jensen.

Erfaring betaler sig

Knud-Erik Nielsen har med

sine 35 års erfaring udviklet et godt blik for at kunne vurdere grisens vægt, og det kommer nu Lars Jensen til gode.

- Mange er forskrækkede over at skulle i gang med at veje, men det handler blot om at få det sat i system. Her ved Lars vejer vi måske kun to ud af ti grise, resten kan vi vurdere med øjnene. Det er ikke den store investering, der skal til for at komme i gang, de fleste steder står der en vægt i et hjørne, som her ved Lars, hvor den var rustet godt og grundigt sammen. Det krævede en del WD 40-olie den første gang, men nu lugter den da igen af gris, siger Knud-Erik Nielsen.

sen er fin. De 30 kroner ekstra pr. gris er jo en god motivation for mig, siger han, inden han sammen med Knud-Erik finder spraydåserne frem og går i gang med den første gruppe grise i stalden.

Fremgangsmåden er den samme hver gang. Lars sender grisene ud på gangen, Knud-Erik står ved vægten, og Lars følger grisene ind i vægten, hvorefter Knud-Erik mærker dem. I gennemsnit vejes fem grise pr. sti. Sådan går det den næste 1/2 times tid, inden de har fundet 480 grise med perfekt vægt, som kan hentes i løbet af de næste par dage.

Baggrund

Ideen til at lade en konsulent hjælpe landmanden med at udveje slagtesvin blev udtænkt af rådgivere i LandboNord sammen med en projektmedarbejder på VFL.

Filosofien er, at mange landmænd har brug for hjælp til at overkomme hurdlen med at udveje svin, og denne hurdle kan konsulenterne hjælpe landmanden med at overkomme ved at tilbyde hjælp til selve udvejningsprocessen.

80 procent af alle slagtesvineproducenter kan opnå en betragtelig gevinst ved at veje grisene

MERETE LEHMANN ANDERSEN,
SVINERÅDGIVER, LANDBONORD

Lars Jensens regnestykke

- 10.000 grise sendes til slagteriet årligt
- 30 kroner ekstra pr. gris ved sidste kvartalsrapport på grund af udvejning af grise til slagteriet
- 2 kroner pr. gris i udgift til LandboNord for rådgivning
- I alt 28 kroner i overskud pr. gris = cirka 200.000 kroner om året

Gevinsten motiverer

Lars Jensen er overrasket over, hvor nemt det har været for ham at finde så mange penge på bundlinjen.

- Det var jo penge, der lå lige foran mig på staldgulvet, som jeg i dag bare samler op. Selvfølgelig kræver det en indsats, og man skal være to til det, men gevinsten ved indsat-

mip



Svinerådgiver i LandboNord, Knud-Erik Nielsen, hjælper til, hver gang slagtesvineproducenten Lars Jensen, Hals, udvejer grise til slagteriet. (Foto: Claus Quiding)